

Titre Certifié RNCP (BAC+2)

Le marché de l'assurance est un marché en pleine mutation.

Digitalisation progressive des services, nouvelles attentes de la clientèle, nouvelles lois, concurrence de plus en plus rude : pour continuer à convaincre et à exister, les assureurs doivent sans cesse se réinventer et moderniser leurs concepts et leurs offres.

Vos objectifs seront donc d'analyser des situations (à risque) ou de prévoir des risques, d'identifier les solutions adéquates dans le respect des règles légales et procédures, puis de proposer et vendre au client final la solution d'assurance. Cette analyse et la vente peuvent intervenir sur des contrats standardisés (vie, santé, Auto/moto, retraite, habitation, etc.) ou sur des risques spécifiques (risques industriels, commerciaux, construction, responsabilité civile, etc.), en assurance de personnes ou de dommages.

Poursuivez vos études :

- Bachelor Conseiller de Clientèle Particulier et Professionnel en Banque et Assurances (CCPPBA)
- Bachelor Chargé de recrutement et conseils en ressources humaines (CRCRH)

Qualités requises

- ✓ Sens du contact et de la relation
- ✓ Capacité à communiquer et à écouter
- ✓ Sérieux et rigueur
- ✓ Esprit d'analyse et discrétion

Contenu pédagogique

ENSEIGNEMENT GÉNÉRAL

- ✓ Culture Générale et Expression
- ✓ Langue Vivante Étrangère (Anglais, Espagnol)

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

- ✓ Développement commercial et suivi
- ✓ Gestion des sinistres
- ✓ Accueil en situation de sinistre
- ✓ Communication digitale
- ✓ Utilisation du système d'information et des outils numériques
- ✓ Projets Professionnels

Tarifs

- ✓ Formation Initiale : 4600€/an
- ✓ Alternance : confére barème

[France Compétence](#)

- Formation sur 2 ans
- Formation Initiale - 15 semaines de stage
- Formation en Alternance Répartition Ecole/Entreprise : Suivant calendrier
- Diplôme d'Etat

Le BTS Assurance est fait pour vous si :

- ✓ Le management des entreprises et de leurs environnements économique et juridique vous intéresse
- ✓ Vous disposez de compétences relationnelles propres aux métiers des services et de la relation client
- ✓ Vous disposez de compétences en matière de communication écrite et orale
- ✓ Vous êtes capable d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés
- ✓ L'assurance, la protection des personnes vous intéresse

Métiers

- ✓ Agent général
- ✓ Courtier
- ✓ Chargé de clientèle

Conditions d'Admission

- ✓ Etre titulaire du BAC
- ✓ Entretien de Motivation + Etude du dossier + Tests

Modalités d'évaluation

- ✓ Les compétences des apprenants sont évaluées à travers des modalités variées, incluant des évaluations continues, des épreuves écrites et orales, des mises en situation professionnelle, des études de cas et des travaux pratiques, permettant une appréciation objective et progressive des acquis.

L'alternance ?

À l'Institut Rousseau, c'est possible à tout moment, sur les deux années de formation !



05.61.63.10.12

5, rue de la passerelle - 31200 TOULOUSE
www.institut-rousseau.com
contact@institut-rousseau.com